



ПРИМЕНЕНИЕ ИНСТРУМЕНТОВ ТОРГОВОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ В СНИЖЕНИИ РИСКОВ ВО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ

Бабаджанов Шухрат Атхамович

Начальник Департамента финансирования торговли АТИБ

"Ипотека-Банк"

e-mail: shuh.babadjanov@gmail.com

ORCID: 0009-0002-0826-3991

Тел: +998 94 6263127

APPLICATION OF TRADE FINANCE INSTRUMENTS IN REDUCING RISKS IN FOREIGN TRADE

Babadjanov Shukhrat Atkhamovich

Head of the Trade Finance Department of JSCB "Ipoteka-Bank"

e-mail: shuh.babadjanov@gmail.com

ORCID: 0009-0002-0826-3991

Tel: +998 94 6263127

Аннотация. В статье исследуется роль инструментов торгового финансирования в снижении рисков внешнеторговых операций и обеспечения внешнеэкономической безопасности. На основе данных Международной Торговой Палаты (ICC), Азиатского Банка Развития (АБР), Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР) проводится анализ эффективности ключевых инструментов торгового финансирования. Отмечается, что в Республике Узбекистан не ведется систематическая официальная статистика по операциям с использованием инструментов торгового финансирования, что затрудняет оценку их использования на национальном уровне и актуализирует вопрос внедрения международных подходов и аналитических механизмов.

Abstract. The article examines the role of Trade Finance instruments in reducing foreign trade risks and ensuring external economic security. The effectiveness of Trade Finance instruments is analyzed on the basis of data from ICC, ADB, EBRD. It is highlighted that in the Republic of Uzbekistan no systematic official statistics are maintained on operations involving the use of Trade Finance instruments, which complicates the assessment of their use at the national level and highlights the need for the introduction of international approaches and analytical mechanisms.

Ключевые слова. торговое финансирование, внешнеэкономическая безопасность, международная торговля, снижение рисков, аккредитив

Keywords. Trade Finance, foreign trade, foreign economic security, risk mitigation, Letter of Credit

Введение. Внешняя торговля является важнейшим фактором устойчивого экономического роста. Вместе с тем она сопровождается высоким уровнем коммерческих, валютных и страновых рисков. Современное развитие мировой экономики характеризуется углублением неопределенности в мировой экономике и международной торговле в связи с началом перестройки привычного мирового порядка, и несмотря на сохраняющуюся инерцию текущих процессов глобализации, в международной торговле происходит усиление внешних экономических рисков, связанных с санкциями и ограничениями. В этих условиях инструменты торгового финансирования становятся ключевым механизмом обеспечения устойчивости внешнеэкономических связей важным инструментом снижения рисков в торговле.

Обзор литературы. Вопросы торгового финансирования подробно рассматриваются в исследованиях ICC Trade Register, ADB Trade Finance Gap Survey, а также в аналитических материалах EBRD. [1]

Международная торговая палата (ICC) поддерживает один из самых значимых глобальных регистров данных по торговому и цепочному финансированию, накопив более 25,7 трлн долларов США агрегированных транзакций в 2025 году для оценки рисков и других показателей в этой сфере. [2] Это делает ICC одним из ключевых источников для анализа профилей риска и трендов торгового финансирования.

Азиатский банк развития (ADB) проводит исследование Global Trade Finance Gap, показывая, что мировой дефицит финансирования внешней торговли в 2025 году оставался на уровне 2,5 трлн долларов США, отражая разрыв между спросом на торговое финансирование и фактической доступностью таких инструментов. [3]

Методология исследования. Данное исследование основано на качественном анализе вторичных источников - отчетов международных финансовых институтов, публикаций ICC и данных ADB. Отсутствие национальных статистических данных по торговому финансированию в Узбекистане потребовало опоры на международные статистические источники для выявления глобальных и региональных трендов.

Анализ и результаты исследования. Внешнеэкономическая безопасность — это способность экономики устойчиво взаимодействовать с международными рынками, обеспечивая защиту интересов национальных производителей и финансовой системы от внешних шоков, колебаний спроса, нестабильности валютных рынков и политических рисков. Для стран с открытой экономикой устойчивость внешней торговли во многом зависит от эффективности управления рисками в международных расчетах, финансовых потоках и цепях поставок. Одной из ключевых проблем глобальной торговли является дефицит торгового финансирования. Согласно отчету Азиатского банка развития (ADB), глобальный разрыв между спросом и

предложением в торговом финансировании в 2025 году оценивался в 2,5 трлн долларов США — эта сумма осталась на уровне предыдущих лет, несмотря на усилия банков и международных институтов по расширению доступа к финансированию. [4] Такой дефицит ограничивает возможности малых и средних предприятий и влияет на способность стран интегрироваться в глобальные цепочки поставок, особенно в периоды экономической неопределенности. Международные данные подтверждают, что инструменты торгового финансирования в целом обладают низким уровнем кредитного риска. Данные Международной торговой палаты

(ICC) демонстрируют устойчивую низкую частоту дефолтов по продуктам торгового финансирования даже в условиях глобальных кризисов, что отражает их надежность как финансового механизма. Хотя в Узбекистане нет систематической национальной статистики по операциям торгового финансирования, данные международных источников позволяют сделать вывод о ключевых трендах.

Несмотря на geopolитическую нестабильность и экономическую неопределенность, торговое финансирование продолжает поддерживать крупные объемы международной торговли, демонстрируя устойчивость кредитных показателей. (рис.1)

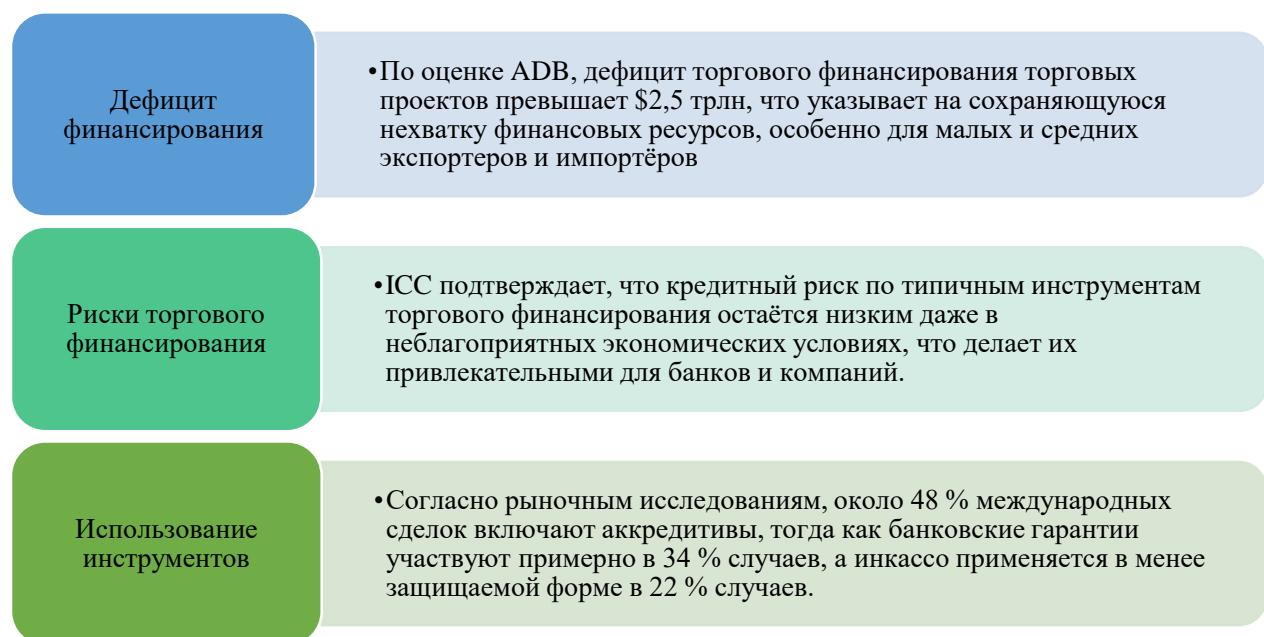


Рисунок 1. Критерии международного финансирования при торговли [5]¹

Узбекистан, как страна с активным стремлением расширить экспорт и участие в глобальных цепочках поставок,

сталкивается с вызовами внешнеэкономической безопасности — от валютных рисков до неопределённости

¹ Авторская разработка на основе исследований

платежей. В целом, внешнеторговые операции подвержены ряду специфических рисков, среди которых можно выделить:

1. Коммерческий риск — риск неплатежа или несвоевременного исполнения обязательств контрагентом;
2. Страновой и политический риск — вероятность потерь вследствие политических решений, санкций, валютных ограничений;
3. Валютный риск — возможные убытки, вызванные колебаниями обменных курсов;
4. Правовой риск — различия в национальных правовых системах и сложность разрешения споров;
5. Логистический риск — утрата, повреждение или задержка товара в процессе транспортировки.

Эффективное управление указанными рисками является ключевым фактором устойчивого развития внешнеэкономической деятельности.

Эффективное использование инструментов торгового финансирования помогает:

- Снизить коммерческие риски за счет гарантированных расчетов (аккредитивы, гарантии).
- Улучшить ликвидность предприятий через факторинг и форфейтинг.
- Расширить доступ к финансированию через международные программы (например, ADB Trade and Supply Chain Finance Program — TSCFP, в которой участвуют узбекские банки).

Таблица 1

Сравнительная характеристика инструментов торгового финансирования.[6]²

Инструмент	Основные риски, которые снижает	Преимущества	Ограничения
Документарный аккредитив	Коммерческий, платежный	Высокая надежность, банковское обязательство	Высокая стоимость, сложность документооборота
Банковская гарантия	Риск неисполнения контракта	Гибкость, защита авансов	Не всегда покрывает политические риски
Документарное инкассо	Риск неоплаты	Низкие издержки	Отсутствие банковской гарантии
Факторинг	Кредитный риск, ликвидность	Улучшение денежных потоков	Стоимость услуг
Форфейтинг	Кредитный и страновой риск	Полное устранение риска	Применим не ко всем сделкам

² Авторская разработка на основе исследований

При этом, выбор конкретного инструмента зависит от уровня доверия между сторонами, страновых условий, суммы сделки и стратегии управления рисками компании. Таким образом, своевременное и широкое использование этих инструментов способно повысить устойчивость внешней торговли, способствовать укреплению платёжного баланса и снижению уязвимости экономики к внешним шокам.

Для регулирования внешнеэкономической деятельности и торгового финансирования в Узбекистане приняты следующие нормативные документы:

1. Закон Республики Узбекистан «О внешнеэкономической деятельности» — обеспечивает правовую основу для международной торговли и финансовых операций.

2. Закон «О валютном регулировании и валютном контроле» — регулирует вопросы расчетов, валютных операций и требований к международным платежам.

3. Гражданский кодекс Республики Узбекистан — дает общее описание и концепцию применения инструментов торгового финансирования, таких как гарантии и аккредитивы.

4. О мерах по ускоренному развитию рынка факторинговых услуг - Указ Президента Республики Узбекистан,

от 12.08.2024 г. № УП-109. Предоставлено рамочное основание для осуществления факторинговых операций и дорожная карта развития факторинга в республике.

5. Положения о безналичных расчетах в Республике Узбекистан. Центрального Банка Республики Узбекистан. Зарегистрировано Министерством юстиции Республики Узбекистан 13 апреля 2020 г. Регистрационный № 3229 – дает общее описание по проведению операций по аккредитивам и инкассо.

Эти нормы создают правовое поле для применения инструментов торгового финансирования в международных сделках и укрепления внешнеэкономической безопасности.

Заключение. Инструменты торгового финансирования играют важную роль в снижении рисков внешнеторговой деятельности и обеспечении стабильности международных коммерческих операций. Их применение способствует защите интересов участников сделки, повышению платежной дисциплины и развитию международной торговли в целом. В условиях роста глобальных рисков значение торгового финансирования продолжает возрастать, требуя дальнейшего совершенствования и адаптации к изменяющейся мировой экономике. Расширение применения инструментов торгового финансирования



позволит снизить внешнеторговые риски, повысить устойчивость экспортных потоков и укрепить внешнеэкономическую безопасность Узбекистана.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. International Chamber of Commerce. ICC Trade Register Reports. <https://iccwbo.org/news-publications/report/icc-trade-register-report/>
2. Asian Development Bank. Trade Finance Gap Survey. <https://www.adb.org/publications/adb-global-trade-finance-gap-survey>
3. European Bank for Reconstruction and Development. Trade Facilitation Programme.
4. <https://www.ebrd.com/home/work-with-us/trade-facilitation-programme/factsheet-about-us.html>
5. United Nations Conference on Trade and Development. Handbook of statistics 2025. https://unctad.org/system/files/official-document/tdstat50_en.pdf
6. <https://iccwbo.org/wp-content/uploads/sites/3/2025/07/2025-ICC-Principles-for-Sustainable-Trade-Finance.pdf>
7. Megersa, K. (2020). Sustainable Trade Finance and Financing Instruments. K4D Helpdesk Report 821. Brighton, UK: Institute of Development Studies. https://opendocs.ids.ac.uk/articles/report/Sustainable_Trade_Finance_and_Financing_Instruments/26432887?file=48082648
8. Ahn, J. (2021, November 29). Trade Finance and Payment Methods in International Trade. Oxford Research Encyclopedia of Economics and Finance. <https://oxfordre.com/economics/view/10.1093/acrefore/9780190625979.001.0001/acrefore-9780190625979-e-326>
9. Murotov, A. (2025). Торговое финансирование - залог развития экспортных операций. MOLIYA VA BANK ISHI, 11(1), 11–17. <https://journal.bfa.uz/index.php/bfaj/article/view/285>
10. С.Ф. Тычинский. Механизм, виды и инструменты финансирования деятельности торговых организаций. Поволжский государственный университет сервиса, Тольятти, Россия, 2024.
11. <https://cyberleninka.ru/article/n/mehanizm-vidy-i-instrumenty-finansirovaniya-deyatelnosti-torgovyh-organizatsiy>
12. Tashmuxamedova, Y. Yangi O 'zbekiston Sharoitida Soliq Ma'muriyatichiligi Transformatsiyasi Va Uning Moliyaviy Xavfsizlikka Ta'siri. *Green Economy and Development*, 4(1), 668670.